

**Innovative Aufgabe bei einem internationalen Marktführer der optischen Industrie:**

## **Applikations-Spezialist (m/w)**

Unser Mandant ist eines der weltweit führenden Industrie-Unternehmen seiner Branche und beschäftigt heute mehrere Tausend Mitarbeiter.

Seit mehr als 100 Jahren entwickelt, produziert und vertreibt der Konzern sehr erfolgreich seine innovativen, hightech Lösungen im Umfeld von Präzisionssystemen.

Mit mehreren Produktionsstätten sowie Vertriebs- und Service Gesellschaften in über 20 Ländern und einem internationalen Händlernetzwerk, erreicht man die Kunden aus Forschung und Industrie so gut wie in jedem Land der Welt.

### Ihre Aufgabe / der Standort:

Fachliche Unterstützung der Vertriebsmitarbeiter bei Produktvorführung und -einführung sowie bei Werbetätigkeiten mit dem Ziel, die Verkaufs- und Rentabilitätsziele innerhalb des Geschäftsbereichs zu erreichen. Der Standort dieser äußerst anspruchsvollen Position ist direkt in der Unternehmenszentrale, im nördlichen Rhein-Main-Gebiet.

### Ihr Profil:

- Hochschulabschluss oder vergleichbarer Ausbildung in Richtung Werkstoffkunde (Metallurgie, Geologie, Mineralogie usw.).
- Idealer Weise Produktkenntnisse und praktische Erfahrungen über optische und mikroskopische Techniken.
- Technisches Verständnis, Erfahrung mit digitaler Technologie.
- Gute Kommunikations- und Schulungsfähigkeiten (Unterstützung bei Präsentationen).
- Gute Englischkenntnisse.
- Belastbar, flexibel und teamorientiert.
- Microsoft Windows und Microsoft Office (Excel, PowerPoint, Word)

### Ihre Aufgaben und Verantwortlichkeiten:

- Unterstützung von Vertriebsmitarbeitern bei Produktpräsentationen sowie in der Abschlussphase von Verhandlungen mit Kunden, um das Geschäft zu sichern.
- Teilnahme an Kongressen und internen Meetings, zur Präsentation neuer Produktlösungen.
- Unterstützung der Vertriebsmitarbeiter beim Erstellen von komplexen Angeboten.
- Durchführung von Produkt- und praktischen Kundens Schulungen zur Sicherstellung der höchstmöglichen Qualitätsstandards. Unterstützung der Kunden bei Produkteinführungen sowie fungieren als Schnittstelle zum technischen Servicebereich des Unternehmens.
- Durchführung von Produktschulungen für Vertriebsmitarbeiter, einschließlich der Vermittlung standardisierter Verkaufsargumente und relevanter Informationen zum Wettbewerb; Anwendung und Preisstellung; um fachliche Qualifikationsstandards aufrecht zu erhalten.
- Zusammenarbeit bei Workshops und Symposien, zur Unterstützung von Werbeaktivitäten. Übersetzen und/oder Erstellen von Handbüchern und Werbematerialien zur Unterstützung (neuer) Anwendungen und Produkte.
- Verfolgung der Umsetzung von Werbestrategien durch regelmäßige Zusammenarbeit mit dem Management und Vertriebsmitarbeitern sowie mit dem Bereich Marketing Communications.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung, samt Angabe von Verfügbarkeiten und Ihren Einkommensvorstellungen unter der **Kennziffer: AS-33-07**, bitte per Mail an: [info@kodas-gmbh.de](mailto:info@kodas-gmbh.de). Wir sichern absolute Diskretion und die Berücksichtigung von Sperrvermerken zu. Ihr Ansprechpartner für alle weiteren Gespräche ist Herr Detlev Kostyra.

Kodas GmbH  
Jungmannstr. 4  
D-64546 Mörfelden